VOTRE PARTENAIRE POUR L'IMPLANTATION EN SYRIE

PRÉSENTATION DU CABINET | 2027

Expertise locale. Perspective internationale.
Mise en œuvre sur le terrain.

Un partenaire local pour les entreprises internationales

Nous aidons les entreprises internationales à évaluer les opportunités, à s'implanter et à mener leurs activités avec succès en Syrie.

Aita Consulting offre aux entreprises internationales un interlocuteur unique, expérimenté et responsable pour leur implantation et leurs activités en Syrie. Nous combinons connaissance du marché, expertise sectorielle, coordination réglementaire et mise en œuvre sur le terrain pour réduire l'incertitude, accélérer l'installation et défendre les intérêts de nos clients, de l'évaluation initiale au suivi des opérations.

L'évolution de l'environnement économique syrien ouvre des opportunités aux entreprises internationales, investisseurs, groupes de santé et fournisseurs de technologies. Pour les saisir, constater l'existence d'une demande ne suffit pas. Il faut aussi une connaissance fiable du marché, une compréhension claire de la réglementation, des professionnels de confiance, des talents locaux qualifiés et une mise en œuvre rigoureuse.

NOTRE POSITIONNEMENT

Aita Consulting est l'interlocuteur stratégique et opérationnel de haut niveau du client : il coordonne le parcours, de l'évaluation initiale du marché à l'implantation, aux autorisations, au recrutement, à la mise en place des opérations et à l'accompagnement continu.

IMPLANTATION ET MISE EN ŒUVRE

Une plateforme multisectorielle pour les entreprises étrangères ayant besoin d'un appui local concret à l'implantation et aux opérations.

EXPERTISE SECTORIELLE APPROFONDIE

Santé et sciences de la vie ; industrie pharmaceutique et technologies médicales ; transformation numérique nationale et systèmes numériques.

INTERFACE INTERNATIONALE–LOCALE

Un lien entre l'expertise, les technologies et les capitaux internationaux et les réalités institutionnelles et commerciales syriennes.

MODÈLE DE MISE EN ŒUVRE

De l’opportunité aux opérations

Un seul partenaire local tout au long du parcours.

Notre modèle d’accompagnement suit six étapes : comprendre l’opportunité ; définir la stratégie d’entrée ; établir la présence juridique et opérationnelle ; développer les capacités locales ; assurer les opérations avec un appui rigoureux ; puis se développer par des partenariats, la distribution, l’investissement ou des transactions.

01	02	03	04	05	06
COMPRENDRE	**DÉCIDER**	**S’IMPLANTER**	**CONSTRUIRE**	**OPÉRER**	**SE DÉVELOPPER**
Étude de marché	Stratégie d’entrée	Constitution	Installations	Conformité	Distribution
Faisabilité	Structure	Autorisations	Équipes	Paie	Coentreprise / Investissement
Risques	Feuille de route	Domiciliation	Fournisseurs	Secrétariat	Fusions-acquisitions

PRINCIPE DE MISE EN ŒUVRE

Le client conserve un interlocuteur unique de haut niveau pour la coordination, tandis que des spécialistes juridiques, comptables, réglementaires, de santé et techniques sont mobilisés selon les besoins.

PLATEFORME INTÉGRÉE

Nos principaux services

Une plateforme coordonnée répondant aux besoins concrets des entreprises étrangères qui s'implantent et opèrent en Syrie.

Études de marché et de faisabilité	Taille du marché, demande, concurrence, prix, options d'entrée et faisabilité commerciale.
Stratégie d'entrée et réglementaire	Modèles d'entrée, démarches réglementaires, autorisations requises, structures d'investissement et feuilles de route opérationnelles.
Constitution de sociétés et services aux entreprises	Implantation clé en main, coordination de l'immatriculation, documents statutaires, renouvellements et suivi du secrétariat juridique.
Licences, permis et relations avec les autorités	Dossiers réglementaires, agréments sectoriels, enregistrement des produits, permis et coordination légale et transparente avec les autorités compétentes.
Infrastructures locales et logistique	Domiciliation, recherche de bureaux et de locaux, fournisseurs, coordination de l'installation et appui logistique local.
RH, recrutement et conformité	Recrutement de cadres et de profils techniques, planification des effectifs, procédures RH, droit du travail et coordination environnement, santé et sécurité.
Coordination comptable, fiscale et de la paie	Services coordonnés avec des experts-comptables ou professionnels agréés : tenue comptable, fiscalité, paie et conformité aux obligations légales.
Coordination juridique et propriété intellectuelle	Appui en droit commercial, contrats, droit des sociétés, marques et propriété intellectuelle via des cabinets d'avocats partenaires qualifiés.
Appui aux partenaires, fournisseurs et transactions	Identification de partenaires, qualification des fournisseurs, évaluation des contreparties, audit commercial préalable et appui aux acquisitions côté acheteur.

EXPERTISE SECTORIELLE

Trois domaines d’expertise approfondie

Une approche sectorielle là où l’expertise compte. Multisectorielle là où les capacités de mise en œuvre se transposent.

Notre expertise approfondie relie trois domaines : la santé et les sciences de la vie ; l’industrie pharmaceutique et les technologies médicales ; la transformation numérique nationale et les systèmes numériques. La santé numérique constitue l’intersection stratégique entre l’expertise des systèmes de santé et les capacités de transformation numérique nationale.

SANTÉ ET SCIENCES DE LA VIE	PHARMA ET TECHNOLOGIES MÉDICALES	TRANSFORMATION NUMÉRIQUE NATIONALE
Stratégie de santé • Investissement • Hôpitaux et établissements • Financement • Transformation des systèmes	Accès au marché • Réglementation • Distribution • Audit des partenaires • Lancement et opérations	Architecture • Données • Normes • Gouvernance • Cybersécurité • Mise en œuvre

SANTÉ NUMÉRIQUE
À la convergence de l’expertise en santé et de la transformation numérique nationale.

Missions multisectorielles sélectionnées. Nos disciplines d’implantation sont transposables à différents secteurs. Nous acceptons sélectivement des missions hors de nos secteurs clés lorsque nos capacités et notre réseau professionnel apportent une réelle valeur. Si une expertise technique spécialisée est nécessaire, des spécialistes qualifiés sont mobilisés et coordonnés en toute transparence.

SANTÉ ET SCIENCES DE LA VIE

Stratégie, investissement et transformation des systèmes de santé

De l'évaluation des opportunités en santé au développement hospitalier et à la mise en œuvre à l'échelle du système.

Aita Consulting associe compréhension clinique, expertise des systèmes de santé et capacités locales de mise en œuvre pour accompagner les investisseurs, opérateurs, institutions et partenaires internationaux de santé, de l'évaluation des opportunités au développement et à la réalisation.

INVESTISSEMENT EN SANTÉ ET STRATÉGIE DE MARCHÉ

- Évaluation du marché et faisabilité
- Analyse de la demande et des besoins non couverts
- Stratégie d'investissement et d'entrée sur le marché
- Opportunités public-privé dans la santé

DÉVELOPPEMENT HOSPITALIER ET D'ÉTABLISSEMENTS SPÉCIALISÉS

- Développement d'hôpitaux et de centres médicaux
- Planification clinique et programmation des établissements
- Besoins en technologies et équipements médicaux
- Modèle opérationnel et coordination de la mise en œuvre

TRANSFORMATION DU SYSTÈME DE SANTÉ

- Réforme institutionnelle et réorganisation des soins
- Opérations de santé et planification des services
- Stratégie de financement et d'assurance santé
- Gouvernance, modèles opérationnels et renforcement des capacités

SANTÉ NUMÉRIQUE ET INFORMATION SANITAIRE

- Stratégie nationale de santé numérique
- Registres de patients et identifiant de santé unique
- Dossiers de santé/médicaux électroniques (EHR/EMR), systèmes hospitaliers (HIS) et de soins primaires (PHC)
- Interopérabilité, architecture et analyse des données de santé

AVANTAGE STRATÉGIQUE

Les opportunités en santé sont évaluées non seulement sous l'angle commercial, mais aussi au regard des soins cliniques, de la structure du système de santé, de la réglementation, du financement, des technologies et de la viabilité opérationnelle à long terme. Dans le contexte sanitaire syrien d'après-conflit, les importants besoins de réhabilitation, de remplacement et de développement des infrastructures ouvrent des perspectives pour de nouveaux hôpitaux, établissements spécialisés et modèles modernes de soins. Aita Consulting associe stratégies de santé, expertise en développement de projets et capacités locales de mise en œuvre pour transformer ces besoins en projets de santé viables et réalisables.

PHARMACIE, TECHNOLOGIES MÉDICALES ET DE SANTÉ

De l’évaluation du marché à l’accès et à la mise en œuvre locale

Une entrée commerciale fondée sur la compréhension du système de santé et une mise en œuvre locale rigoureuse.

Aita Consulting accompagne les entreprises pharmaceutiques, de dispositifs médicaux et de technologies de santé qui souhaitent évaluer le marché syrien, y entrer et s’y développer.

CONNAISSANCE ET ACCÈS AU MARCHÉ

- Évaluation de la demande et taille du marché
- Cartographie des concurrents et des prestataires
- Évaluation des opportunités commerciales
- Prix et environnement d’accès au marché

DÉMARCHES RÉGLEMENTAIRES ET PRODUITS

- Cartographie réglementaire
- Stratégie d’enregistrement des produits
- Exigences d’importation et d’autorisation
- Coordination administrative

STRATÉGIE DE DISTRIBUTION ET DE PARTENARIAT

- Identification des distributeurs et partenaires
- Qualification et audit préalable des contreparties
- Structures commerciales
- Stratégie de représentation locale

IMPLANTATION ET LANCEMENT COMMERCIAL

- Company establishment
- Recruitment and operating infrastructure
- Supplier coordination
- Launch and continuing market support

COMMERCIAL PRINCIPLE

Market access is treated as an integrated process linking demand, regulation, counterparties, establishment and local execution - not as a stand-alone registration exercise.

From Digital Strategy to National-Scale Implementation

Large-scale digitization is an institutional transformation, not simply an IT project.

Successful delivery requires coordinated decisions across governance, operating processes, data, standards, technology, cybersecurity, workforce capability and implementation.

01	02	03	04	05	06
Strategy & Governance	**Digital Architecture**	**National Platforms & Registries**	**Data & Interoperability**	**Cybersecurity & Data Governance**	**Implementation & Capacity Building**
Mandate	Enterprise architecture	Registries	Data architecture	Privacy	Procurement
Operating model	Standards	Master data	APIs	Security	Deployment
Roadmap	Infrastructure	Shared platforms	Information exchange	Controls	Technology transfer

AITA CONSULTING ROLE

A strategic and execution interface between international technology providers, systems integrators and complex Syrian institutional environments.

DIGITAL HEALTH

Building Connected National Health Information Ecosystems

Where healthcare expertise and national digital-transformation capability converge.

Aita Consulting helps institutions move from fragmented health-information environments toward integrated national digital ecosystems. Our approach connects institutional design, clinical requirements, technology, data governance and implementation so that digital-health ambitions can be translated into coordinated programs.

GOVERNANCE & STANDARDS
National strategy • Data standards • Clinical terminologies • Privacy & policy

NATIONAL PATIENT REGISTRY & UNIQUE HEALTH IDENTIFICATION
A trusted identity layer connecting patients consistently across healthcare organizations and digital-health services.

CARE DELIVERY & HEALTH INFORMATION SYSTEMS
Hospitals/HIS/EMR • Primary healthcare • Private providers • Patients & citizens

NATIONAL INTEROPERABILITY LAYER
FHIR • APIs • HIE • Terminology services • Master data

NATIONAL DATA, PUBLIC HEALTH & INTELLIGENCE
National health data repository • Disease surveillance • Analytics & decision support

SECURITY & TRUST FOUNDATION
Cybersecurity • Privacy • Identity & access • Consent • Information governance

FROM ARCHITECTURE TO IMPLEMENTATION
Aita Consulting integrates strategy, clinical requirements, standards, technology architecture, governance and implementation planning into one coherent digital-health transformation framework.

WHY AITA CONSULTING

Advice Is Important. Execution Creates Results.

SENIOR-LEVEL ENGAGEMENT
Experienced professionals addressing strategic and operational issues.

LOCAL INTELLIGENCE
Understanding of Syrian commercial, regulatory and institutional realities.

SPECIALIST EXPERTISE
Healthcare, pharma/MedTech and national digital transformation.

INTEGRATED EXECUTION
Multiple market-entry disciplines coordinated through one relationship.

INTERNATIONAL PERSPECTIVE
Governance, documentation and communication suited to international clients.

INDEPENDENCE & ACCOUNTABILITY
Objective advice, clear scopes, defined responsibilities and transparent coordination.

THE AITA CONSULTING MODEL
One relationship. Multiple capabilities. Instead of independently coordinating consultants, lawyers, accountants, recruiters, regulatory specialists and local service providers, clients can work through one senior-level interface that coordinates the resources required for the mandate.

WHO WE WORK WITH

International Expertise. Local Execution.

Supporting international organizations navigating Syria.

Aita Consulting works with international organizations requiring reliable market intelligence, specialist expertise and effective local execution.

INTERNATIONAL COMPANIES
Businesses evaluating market entry, establishing operations or expanding their presence in Syria.

INVESTORS & PROJECT SPONSORS
Investors assessing opportunities, projects, partnerships and strategic transactions.

HEALTHCARE & LIFE SCIENCES
Healthcare providers, hospital investors, operators, foundations and healthcare institutions.

PHARMA, MEDTECH & HEALTHCARE TECHNOLOGY
Pharmaceutical, medical-device and healthcare-technology organizations.

TECHNOLOGY COMPANIES
International technology, digital-platform and cybersecurity providers.

INSTITUTIONS & DEVELOPMENT PARTNERS
Organizations supporting institutional development, modernization and reconstruction initiatives.

CONSIDERING SYRIA? START WITH THE RIGHT LOCAL PARTNER.
Whether you are evaluating an opportunity, planning market entry, developing a hospital or healthcare project, establishing operations or implementing a complex transformation program, Aita Consulting can help move the mandate from initial assessment to execution.

YOUR SYRIA MARKET-ENTRY & EXECUTION PARTNER

Healthcare & Life Sciences | Pharmaceuticals & Medical Technology | National Digital Transformation & Digital Systems

www.aitaconsultingsy.com | +963 952 600 716 | Dr. Sami Aita, Founder